

Tahák pro dvojitého kmotra :-)

Představa o průběhu:

Tato část zpětné vazby by měla zabrat přibližně 30 minut a měla by zahrnovat dvě formy aktivity:

- Volné povídání a kladení otázek – zaměřené na sociální rozměr Gemini, předakci a očekávání, včetně zatím nenaplněných.
- Technika „Ruku na toho, kdo...“ - Podporuje zaměření na sociální rozměr tázání, je zajímavou ukázkou vhodnou jako inspirace pro Castory v jejich oddílech

Za sebou by to podle mého názoru mělo plynout tak, že:

1. nejdříve budou volné otázky,
2. pak „šahací“ aktivita,
3. následně opět ještě možnost něco říct dopat se
4. a nakonec ještě komentář k použité aktivitě „Ruku na toho kdo...“ kdy ji doporučujete, kdy je nedoporučujete, na co si při ní dát pozor a co hlavně zjišťuje

Na co se zaměřit v otázkách:

- Dojmy z přípravy předakce
 - Sociální momenty - Jak se cítí spolu? Přišla jim práce na předakci konfliktní?
 - Věcné momenty – Připadá jim, že přípravy jsou dobře rozjeté? Z čeho mají obavy? Na co těší? Vědí, co má každý z nich konkrétně udělat pro zdárný průběh příprav? K čemu podle nich předakce bude užitečná?
- Očekávání - Co si teď myslí, že jim Gemini může přinést? Co by ještě uvítali? Co jim zatím chybělo?
- Ideálně vyzkoušet nějakou „divnou“ neobvyklou techniku, ať si odnesou něco praktického... pro sociální rozměr a práci na předakci se hodí třeba tato:

„Divná technika“ na ukázkou možné formy - „Ruku na toho, kdo...“:

Tato cílená zpětná vazba ukáže přínos a důležitost jednotlivých členů skupiny. Každý účastník volí pomocí svých rukou. Každý má jeden hlas – jednu ruku. Instruktor vysloví tvrzení a poté každý z účastníků položí ruku na rameno toho, ke komu se toto tvrzení podle jeho soudu nejvíce hodí.

Příklady tvrzení jsou například: „Ruku na toho, kdo (komu, koho)...“

- se stará ve skupině o dobrou náladu a smích
- má dobré nápady
- dobře naslouchá
- ti pomohl
- jsi mu pomohl ty
- bychom ho měli více poslouchat
- je šikovný
- se stará o to, jak se ostatní cítí
- bys mu chtěl poděkovat
- tě překvapil
- byl trpělivý
- je přemýšlivý

Poznámky:

- Takhle zadané to vždycky hledá ty „nejlepší či nejvýraznější“ v daném kritériu, takže podle mého názoru je možné se ptát na tutéž věc vícekrát (Tím tedy lidé říkají „a ještě to platí o...“)